

1° Madame, Monsieur, de la société, vous avez choisi le métier de Chasseur Immobilier, comment avez-vous découvert cette profession ? Et pourquoi l'avoir choisie ?

Cette activité de recherche de biens immobiliers je la pratique depuis plus de 17 ans à titre personnel. Je me suis endettée dès mon premier salaire, j'ai investi dans tous types de biens immobiliers, souvent à rénover. J'ai ainsi rencontré beaucoup d'agents immobiliers et certains connaissaient mal le produit proposé. Durant ma carrière, j'ai fait 15 ans de suivi de travaux, autant en bâtiment, qu'en VRD. Cela m'a permis d'acquérir une capacité à détecter rapidement le potentiel d'un bien ainsi que ses défauts techniques.

C'est pour cela que j'en suis venue au métier de chasseur immobilier, je souhaite aujourd'hui pouvoir accompagner mes clients en leur apportant ma connaissance du marché toulousain et mon œil aguerri.

Qu'aimez-vous dans votre métier ?

En un seul mot « accompagner » !

Accompagner mon client dans la définition de son projet, l'aider à se projeter, lui apporter de la sérénité.

2° Depuis quand exercez-vous en tant que Chasseur et sur quel secteur géographique et typologique intervenez-vous ?

Depuis janvier 2020, sur Toulouse et le secteur Toulousain, autant sur les appartements que les maisons. Toulousaine d'origine, je connais bien les différents quartiers de la ville rose.

3° Si installés depuis + de 1 an : Que diriez-vous du marché de votre secteur géographique ?

Si installés depuis – de 1 an : Que pensez-vous de vos premiers contacts ? Quelles sont vos attentes, vos objectifs ?

Mes premiers clients m'ont tous contactée par le biais du bouche à oreille. Certains cherchent depuis quelques temps, j'espère pouvoir les accompagner au mieux dans leur processus d'achat.

4) Selon vous, quelles sont les qualités indispensables à votre métier ?

L'écoute, la bienveillance, la franchise et la persévérance.

5) D'après vous, quels sont les avantages, pour un nouvel acquéreur, de s'adresser à un chasseur immobilier ?

Le chasseur immobilier permet à son client d'avoir un accompagnement sur mesure. Un achat immobilier est parfois synonyme d'endettement sur 20 ou 25 ans voire plus, être bien conseillé à ce moment-là me paraît important.

Commentaires supplémentaires :

Coordonnées complètes

IMMO PODENCO

Laetitia ESPANOL 06.76.71.62.55

toulouse@immopodenco.fr

www.immopodenco.fr